

上海日本商工クラブ Shanghai Japanese Commerce & Industry Club

文字サイズ A A A 検索 リンク集 中国語

上海 Shanghai Japan

商工クラブ概要 役員・理事会 部会 委員会 地域連絡会 入会案内 アクセス・地図 お問い合わせ

HOME > 会員の自社PRページ

TOPページに戻る

日中国交正常化 50周年記念関連

今後開催予定のイベント

会員の自社PRページ

企業チラシ配信サービス  
チラシラッピングサービス

会員検索・名簿ダウンロード

査証申請支援サービス

無料法律相談

要望書の提出

視察研修会

ゴルフコンペ/テニス大会/  
個人会員懇親会

中国政府機関及び  
諸外国関係機関との交流

日中文化交流の支援

中国社会への貢献活動

日本人学校への支援

メルマガ「商工クラブ  
レポート」の発行

会報「上海明天」の発行

大使館・総領事館情報

危険化学品経営許可証  
主要負責人講習会・試験

リンク集

カテゴリー：製品・サービス

掲載開始時間:2022/04/07  
掲載終了時間:2023/04/06

### これまでの営業活動

- ◆ 個人のノート、手帳を利用して営業記録を管理。
- ◆ 月報や訪問記録については、上司提出前に記憶を思い出して記載提出。
- ◆ 上長からのフィードバックは月報提出から月に一度のみ。



### システム導入後の営業活動

- ◆ スマホ、PCから営業記録を写真やボイスメモを利用してアップロード。
- ◆ 日報提出後、上長から直接フィードバック。
- ◆ 改善活動についてもそのまま実施可能。



### HugeVision-BPF(営業支援モジュール) 全般的な特徴

デバイスフリー  
ユーザーフレンドリー



企業Wechat機能による簡単な実績入力を実現  
写真のアップロードや音声による入力が可能

豊富な  
コミュニケーション機能



企業Wechatベースのコミュニケーション機能が搭載  
ファイル管理や掲示板、アンケート機能を利用可能

課題発見  
営業データ分析



アラート機能で計画遅延や課題の早期発見が可能  
営業データをダッシュボードによるリアルタイムで参照  
業務改善に向けた分析に活用できるレポートを標準搭載

### HugeVision-BPF(営業支援モジュール) 代理店営業支援特徴

店舗巡回計画



リサーチポイント含めたチェックリストを予め作成可能  
(競合商品との陳列比較、販促物の位置、顧客導線など)

店舗巡回  
報告・レポート



現場状況をボイスメモや写真で報告、訪問日報を携帯から作成  
画一化・標準化のため、データの収集分析がスムーズに実行可能

情報共有・分析



自社商品だけでなく、競合商品に対する情報収集も可能  
他社の販促方法を社内共有し、より効果的な販促方針を検討可能



Wechat公衆号QRコード

掲載ID	754
会社名	上海菱威深信息技術有限公司
会員番号	041106
名称	営業活動の管理なら- iVisionの提供するHugeVision-BPFの営業支援モジュールをご活用ください！
内容	在中国においては、顧客チャネルの多様化や複雑な顧客ステータスの管理業務の増加により、定量的なデータ化の重要性が高まっています。さらに、日本と比較し、営業担当の移動や離職が多い環境においては、引継ぎの煩雑性の高まりや、潜在顧客情報の紛失等が大ききリスクとなっており、定量的データを管理・保管することが重要です。

	<p>HugeVision-BPF(Business Process Flamework)は、iVisionにおける中国での経験値を基に開発したシステムフレームワークで様々な業務支援モジュールを保持しております。特に営業支援モジュールでは、日系企業において一般的な代理店営業における商談機会管理、顧客育成に重点を置いた営業支援ツールです。</p> <p>顧客情報の収集・管理・解析を一元化し、顧客属性の設定はもちろん、訪問計画や業務改善などの管理者向け機能や、モバイルでの顧客情報検索・実績登録が可能で、営業社員の生産性を向上を実現します。</p> <p>&lt;こんなお悩みはないですか？&gt;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・営業社員の営業記録が管理出来ていない</li> <li>・日報や訪問記録が社員によって記載レベルがバラバラ</li> <li>・急な社員の退職により、顧客情報が引き継がれていない</li> <li>・日本指示でシステムを導入したが、中国での商習慣の違いから使い勝手が悪く、うまく活用出来ていない</li> </ul> <p>&lt;営業支援モジュールの特徴&gt;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・在中国における日系企業に特化した商談機会管理・顧客育成に重点をおいた営業ソリューションを独自開発</li> <li>・企業Wechatとの連携や、Excelライクな操作性の高いインターフェースにより、導入時の社員負荷を大きく軽減</li> <li>・製品の高い柔軟性により、複雑な業務フローや独自ルールにも対応可能。</li> <li>・iVisionの持つその他の独自ソリューション（HugeVisionシリーズ）と連携し、業務を幅広く支援。</li> </ul> <p>「—————弊社について—————」</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・会社名：上海菱威深信息技术有限公司（iVision Shanghai Co., Ltd.）</li> <li>・三菱商事株式会社と野村総合研究所が出資するITサービス企業である。</li> <li>・2003年の設立以来、700社以上のお客様をご支援した実績あり。</li> <li>・中国3拠点にて200名程の体制で最先端のIT技術を活用し、ITの新たな価値をご提供。</li> </ul> <p>「—————」</p>
<p>リンク</p>	<p><a href="#">iVision上海ウェブサイト</a></p>
<p>連絡先</p>	<p>上海菱威深信息技术有限公司 Tel： 400-920-1130 E-Mail： <a href="mailto:ivision@ivision-china.cn">ivision@ivision-china.cn</a></p>

[閉じる](#)

## 上海日本商工クラブ

〒200336 上海市延安西路2201号上海国際貿易中心大廈2702室上海日本商工クラブ事務局  
TEL 021-6275-2001、021-6278-0416 FAX. 021-6270-1579

[📍 サイトマップ](#) [📞 お問い合わせ](#)

COPYRIGHT (C) SHANGHAI JAPANESE COMMERCE AND INDUSTRY. ALL RIGHTS RESERVED.

 沪公网安备 31010502001393号 [沪ICP备15024780号](#)